



¡Felicidades ya eres oficialmente un Amgenita!

Antes que nada, debemos expresarte nuestro agradecimiento por parte de todas las áreas involucradas en tu formación, con toda sinceridad te podemos decir que tu éxito es también el nuestro.

Te preguntarán ¿Qué sigue ahora que me he certificado como nuevo representante Amgen?.

Aquí encontrarás respuestas a esta posible inquietud y algunas recomendaciones que ayudarán a acelerar tu desarrollo.

Como en todos los ámbitos importantes de la vida, el aprendizaje sigue y con ello la maduración personal.

Es así como nos hemos comprometido para que Amgen México sea un apoyo para ti en esta bella jornada de crecimiento profesional.

A partir de la presente fase, ya estarás integrado a todas las herramientas de entrenamiento y con ello también se te empoderará para que estructures tu propio plan profesional.

Un primer paso recomendado es conocer las competencias de un representante en tu nivel (Master), aquí encontrarás la descripción general de cada nivel de SFCT (Sales Force Career Track) y los formatos de autoevaluación tanto de tu nivel como de los niveles Excel y Teach que son un siguiente paso en tu crecimiento. Amgen Proprietary - Confidential México.



Niveles del plan de carrera SFCT (Sales Force Career Track)

Perfil de un Representante Master

Experiencia dentro o fuera de Amgen en alta especialidad

- Usa con consistencia las habilidades y herramientas de P4 con sus clientes.
- Comparte sus conocimientos con representantes menos experimentados.
- Aplica sus conocimientos sobre Amgen, y la competencia y los adapta al cliente tanto a nivel privado como público.
- Organiza y gestiona actividades como foros, simposios y da seguimiento a sus clientes.
- Ocasionalmente lidera a su equipo para satisfacer las necesidades de sus clientes.



Perfil de un Representante Excel

Al menos 2 evaluaciones en Amgen como “ Cumple con éxito las expectativas” o equivalente fuera de Amgen **Ha tenido al menos un Proyecto asignado**

- Muestra un profundo conocimiento de P4 y lo adapta a sus clientes.
- Voluntariamente ayuda a entender producto y competencia a sus compañeros. Asesora a otros sobre como trabajar clientes.
- Conecta el conocimiento de la industria y el sistema de salud con el cliente.
- Los clientes confían en el para la organización creativa de eventos en formatos y tópicos.
- Consistentemente lidera a su equipo.





Perfil de un Representante Teach

Al menos 2 evaluaciones en “Cumple con éxito las expectativas” o equivalente fuera de Amgen **Ha tenido al menos un Proyecto asignado.**

- Muestra un profundo conocimiento de P4 y lo adapta a sus clientes, y es mentor de otros.
- Voluntariamente ayuda a entender a sus compañeros. Asesora a otros con sus clientes.
- Disemina un conocimiento profundo sobre el sistema de salud y la práctica privada.
- Los clientes confían en el para la organización creativa de eventos en formatos y tópicos.
- Consistentemente lidera a su equipo.





Opciones de entrenamiento a cubrir en cada nivel.

Achieve	Master	Excel	Teach
Sin experiencia en alta especialidad	Experiencia dentro o fuera de Amgen en alta especialidad	Al menos 2 evaluaciones en Amgen como “ Cumple con éxito las expectativas” o equivalente fuera de Amgen Ha tenido al menos un Proyecto asignado	Al menos 2 evaluaciones en Amgen como “ Cumple con éxito las expectativas” o equivalente fuera de Amgen Ha tenido al menos un Proyecto asignado
<p>Cursos</p> <p>Obligatorio</p> <ul style="list-style-type: none"> New Hire On Boarding HR & Commercial Taller de plan de carrera SFCT <p>Elegible para:</p> <ul style="list-style-type: none"> Comunicación efectiva Escucha activa 	<p>Cursos</p> <p>Obligatorio</p> <ul style="list-style-type: none"> Los mismos del Achieve Trabajo en equipo <p>Elegible para:</p> <ul style="list-style-type: none"> Influencia e impacto Negociación Los opcionales de Achieve 	<p>Cursos</p> <p>Obligatorio</p> <ul style="list-style-type: none"> Los mismos del Achieve y Master Planeación estratégica Administración de proyectos <p>Elegible para:</p> <ul style="list-style-type: none"> Equipos de alto desempeño Presentaciones efectivas 	<p>Cursos</p> <p>Obligatorio</p> <ul style="list-style-type: none"> Los mismos del Achieve y Master Presentaciones efectivas Planeación estratégica Administración de proyectos <p>Elegible para:</p> <ul style="list-style-type: none"> Equipos de alto desempeño Coaching D3



¿Todos podemos ser Excel o Teach?

Está bien podría aparecer en las preguntas más comunes y es importante aclarar que los niveles Excel y Teach son una distinción para un grupo selecto de representantes que hoy están en el Top 5 de sus unidades de negocio y esto responde a una curva normal que se presenta en todas las organizaciones.

Derivado de lo anterior es muy importante que cuando te sientas listo para someter tu candidatura, te acerques a tu gerente de distrito y juntos definan si es el mejor momento y como preparar tus documentos o cuales son las habilidades que tendrías que trabajar para que te enfoques en un plan de desarrollo bien dirigido a tu meta.



Our Values

Be Science-Based

Compete Intensely and Win

Create Value for Patients, Staff, and Stockholders

Be Ethical

Trust and Respect Each Other

Ensure Quality

Work in Teams

Collaborate, Communicate, and Be Accountable